

Sehr geehrter Herr Tesdorpf,

Hamburg, den 15.01.2009

mit diesem Schreiben möchte ich mich sehr herzlich bei Ihnen für die hervorragende Zusammenarbeit im vergangenen Jahr bedanken. Basis für den Ausbau unserer Zusammenarbeit in 2009 war auch das sehr gute Krisen-Management beim von uns mitvertriebenen HC „US/EURO-Flottenfonds“. Wie sagt man so schön: „Erst in der Krise zeigt sich die wahre Managementqualität.“

Das „Krisen-Gewinner“-Konzept hat uns absolut überzeugt und die für den HC „Krisen-Gewinner“ übersandten Marketing-Unterlagen waren 2009 mit Abstand das Beste, was uns zur Verfügung gestellt wurde. Dies hat auch dazu geführt, dass unser ursprüngliches Vertriebsziel in Höhe von 2,5 Mio. Euro mehr als verdreifacht werden konnte.

Von meiner Verwaltung wurde auch die gute und schnelle Zusammenarbeit mit Ihrem Back-Office geschätzt.

Zusammenfassend kann ich sagen, dass es sich für uns sehr gelohnt hat, die Zusammenarbeit mit der Hanse Capital Gruppe zu intensivieren, und wir freuen uns auf die gemeinsame Fortsetzung dieses erfolgreichen Weges auch im Jahr 2010.

Mit freundlichen Grüßen

Nico Benkhofer

